



Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)

George J. Siedel

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)

George J. Siedel

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) George J. Siedel

Todos negociamos de manera diaria. Negociamos con nuestras esposas, hijos, padres y amigos. Negociamos cuando alquilamos un departamento, compramos un coche o aplicamos a un puesto de trabajo. Tu habilidad para negociar debería ser el factor más importante en tu carrera.

La negociación además es clave para el éxito de los negocios. Ninguna organización puede sobrevivir sin contratos que generen ganancias. A un nivel estratégico, los negocios están estrechamente vinculados con la creación de valor y la consiguiente consecución de ventajas competitivas. Pero el éxito de las estrategias comerciales de alto vuelo dependerá de los contratos celebrados con proveedores, clientes y socios comerciales. La capacidad de contratación, esto es la habilidad de negociar y lograr contratos exitosos, es la función más importante de toda organización.

Este libro ha sido concebido para ayudarte a alcanzar resultados exitosos en tus negociaciones personales y en tus transacciones comerciales. Es único desde dos perspectivas: por un lado, no sólo cubre conceptos de negociación, sino que también proporciona acciones prácticas a seguir en futuras negociaciones, incluyendo una lista de chequeo para la planificación de la negociación y un ejemplo práctico de esa lista de chequeo completa.

También incorpora: (1) una herramienta de evaluación de tu estilo personal; (2) ejemplos de “árboles de decisión”, útiles para calcular tus alternativas en caso de frustración de la negociación; (3) una estrategia de tres etapas para incrementar tu poder durante la negociación; (4) un plan práctico para analizar tus negociaciones en consideración a distintas variables, entre ellas tu precio de reserva y zona de probable acuerdo, entre otros; (5) lineamientos claros en estándares éticos aplicables a la negociación; (6) factores a considerar al decidir si deberías negociar a través de un agente; (7) herramientas psicológicas que puedes utilizar, y modos para eludirlos si las plantea la otra parte; (8) elementos esenciales del Derecho Contractual; y (9) una lista de chequeo de factores a utilizar cuando evalúas tu desempeño como negociador.

En segundo término, el libro es único en cuando propone un enfoque global y general para todo el proceso de la negociación. Otras obras se focalizan sea en la negociación, o bien en el Derecho Contractual, concentrándose en este último caso, en cuestiones y requisitos específicos desde el punto de vista legal para que un contrato sea válido, sin considerar otros aspectos.

En el mundo en que vivimos, el proceso de contratación no puede ser desmenuzado en fases o compartimentos estancos. Lo que ocurre durante una negociación tiene un impacto profundo en el contrato y en el desempeño consiguiente. El contenido legal del contrato debería reflejar lo que sucedió en el marco de la negociación. Este libro, a diferencia de otros, cubre íntegramente el proceso de negociación en orden cronológico, comenzando con tu decisión de negociar, continuando con la evaluación de tu propio desempeño como negociador.

Una ejecutiva de negocios que concurrió a un seminario de negociación dictado por el autor de este libro ha dicho: “La vida es negociación!” Y es cierto, ya que como madre de hijos pequeños y, a la vez, líder de una empresa, la ejecutiva advirtió que las negociaciones se infiltran en nuestras vidas privadas y profesionales. Con este énfasis, y asimismo con el mencionado orden cronológico y su enfoque general, el libro

proporciona una hoja de ruta que podrás utilizar al “navegar tu vida como negociador”.

 [Download Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habi ...pdf](#)

 [Read Online Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y ha ...pdf](#)

Download and Read Free Online Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) George J. Siedel

From reader reviews:

Crystal Scott:

The book *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)* make one feel enjoy for your spare time. You can use to make your capable more increase. Book can to be your best friend when you getting tension or having big problem along with your subject. If you can make examining a book *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)* to get your habit, you can get a lot more advantages, like add your capable, increase your knowledge about a few or all subjects. You can know everything if you like available and read a e-book *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)*. Kinds of book are a lot of. It means that, science reserve or encyclopedia or others. So , how do you think about this e-book?

Randy Scott:

Is it anyone who having spare time after that spend it whole day by simply watching television programs or just laying on the bed? Do you need something new? This *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)* can be the answer, oh how comes? It's a book you know. You are so out of date, spending your free time by reading in this completely new era is common not a nerd activity. So what these textbooks have than the others?

Charlie Hartman:

As we know that book is vital thing to add our expertise for everything. By a reserve we can know everything you want. A book is a range of written, printed, illustrated or maybe blank sheet. Every year has been exactly added. This e-book *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)* was filled in relation to science. Spend your spare time to add your knowledge about your technology competence. Some people has various feel when they reading any book. If you know how big advantage of a book, you can experience enjoy to read a e-book. In the modern era like right now, many ways to get book that you wanted.

Scott Hicks:

As a university student exactly feel bored to be able to reading. If their teacher inquired them to go to the library or to make summary for some e-book, they are complained. Just little students that has reading's heart and soul or real their pastime. They just do what the instructor want, like asked to the library. They go to at this time there but nothing reading seriously. Any students feel that reading is not important, boring and also can't see colorful photos on there. Yeah, it is for being complicated. Book is very important for you personally. As we know that on this era, many ways to get whatever we would like. Likewise word says, ways to reach Chinese's country. Therefore , this *Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition)* can make you really feel more interested to read.

**Download and Read Online Negociar, ruta hacia el éxito:
Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) George J.
Siedel #DBYQF8PJ2KW**

Read Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel for online ebook

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel books to read online.

Online Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel ebook PDF download

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel Doc

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel Mobipocket

Negociar, ruta hacia el éxito: Estrategias y habilidades esenciales (Spanish Edition) by George J. Siedel EPub